

08. März 2012

Börsen Radio Network AG – Jahreszahlen

Laut vorläufigen Zahlen hat die MPH Mittelständische Pharma Holding AG 40 % Umsatzwachstum auf 205 Mio. Euro erreicht und ein Ergebniswachstum um 96 % auf 17 Mio. Euro. Der wichtigste Bereich ist auch weiterhin Pharma aber der Bereich Healthcare legt zu. Auch für 2013 ist man bei MPH optimistisch.

MPH: Wachstum trifft die Erwartungen

Dr. Pahl: Mein Name ist Christian Pahl. Ich bin Vorstandsmitglied der MPH Mittelständische Pharma Holding AG.

Sebastian Leben: Um Ihr Geschäftsmodell zu erklären wurde in den letzten Interviews oft der Vergleich zu Fresenius gezogen. Auch Sie haben zwei Segmente: Pharma und Healthcare. Bevor wir da genauer darauf eingehen, möchte ich auf Ihre Zahlen eingehen. Sie haben Ihr vorläufiges Ergebnis für 2012 veröffentlicht. Dort stehen 40 % Umsatzwachstum auf 205 Mio. Euro und ein Ergebniswachstum um 96 % auf 17 Mio. Sie haben sich ja im letzten Jahr strategisch verändert. Läuft das alles so wie Sie sich das vorgestellt haben?

Dr. Pahl: Ja, das kann ich sagen. Wir haben, wie auch im Jahr 2011, wo es knapp 30 % Wachstum waren, in 2012 Wachstum erzielen können. Die von Ihnen genannten 40 %... das trifft unsere Erwartungen. Wir sind auch für das Jahr 2013 sehr optimistisch. Wie denken also, dass wir auch unsere Wachstumschancen im Jahr 2013 wahrnehmen können. Insofern, sind wir mit dem Konzept Pharma und Healthcare zufrieden und die Umsetzung funktioniert gut.

Sebastian Leben: Über Ihr Geschäft und Ihre Segmente wurde im letzten Interview mit Börsen Radio ausführlich gesprochen. Das ist in unserer Mediathek auch nachhörbar. Nur so viel: Bei Ihnen ist das so, dass Sie im Pharmabereich patentgeschützte Medikamente importieren und reimportieren und das Ganze noch mit Generika ergänzen. Also die ganze Wertschöpfungskette kann man sagen. Sie haben auch gesagt: „Niemand hat die Medikamente so günstig wie wir.“ Das ist Ihr klassischer Bereich. Wie groß ist denn der Anteil des Pharmageschäfts in Ihrem Umsatz noch.

Dr. Pahl: Von den 205 Mio. sind es rund 192 Mio.

Sebastian Leben: Also ist dieser klassische Bereich auf jeden Fall auch Ihr wichtigster Bereich, Ihr Kernbereich sozusagen.

IR-Kontakt:

MPH Mittelständische Pharma Holding AG
Linda Reichelt
Hubertusallee 73
D-14193 Berlin

Tel.: +49 (0) 30 897 30 86 60
Fax: +49 (0) 30 897 30 86 70

E-Mail: ir@mph-ag.de
Web: www.mph-ag.de

08. März 2012

Dr. Pahl: Ja, es ist der Bereich, sozusagen der Fertigarzneimittel, der es uns erlaubt dann schrittweise in andere Bereiche vorzustoßen. Das nennen wir zum einen die horizontale Integration in weitere Absatzmärkte im EU-Ausland, die wir angehen können, um dort attraktives Geschäft zu akquirieren und zum anderen vertikal Richtung Kunde, wo wir das Compound-Geschäft aufgenommen haben und wo wir weitere Chancen in der medizinischen Versorgung am Kunden sehen.

Sebastian Leben: Zu dem Thema kann man ein Stichwort einwerfen aus dem letzten Interview. Dort hieß es nämlich, Sie sind der Liebling der Krankenkassen. Dazu hatten Sie gesagt, Sie würden das gerne festigen, also diesen Lieblingsstatus sozusagen. Wie wollen Sie das denn erreichen?

Dr. Pahl: Ja, das ist richtig. Dadurch, dass wir einen Beitrag dazu leisten, dass Medikamente günstig bleiben, indem wir Fertigarzneimittel, sowohl patentgeschützte als auch die Generika, eben sehr günstig anbieten, haben wir auch die Möglichkeit mit Krankenkassen zusammenzuarbeiten in der medizinischen Versorgung, das heißt, Patientenbehandlungen, Operationen. Dieses Geschäftsfeld bauen wir gerade auf im Healthcare-Bereich. Dort haben wir in 2012 noch keine nennenswerten Umsätze gehabt. Wir haben aber Gespräche mit Krankenkassen, die auch interessiert sind Rabattverträge für Operationen einzugehen. So etwas gibt es auch schon. Das ist nur noch ein junges Feld. Und das ist sozusagen ein gelernter Gedanke, dass man mit einer festen Partnerschaft günstige Konditionen vereinbart und das werden wir im Healthcare-Bereich weiter entwickeln, in der medizinischen Versorgung.

Sebastian Leben: Immer mehr Gewinn kommt auch aus dem Healthcare-Bereich. Wie viel Ihres Gewinns von 2012 ist denn schon aus diesem neuen Bereich Healthcare zu sehen?

Dr. Pahl: Wir sind ja heute herausgekommen mit vorläufigen Zahlen, das soll heißen, dass eben der endgültige Konzernabschluss noch nicht fertig ist, noch nicht das Testat da ist, noch nicht fertig geprüft. Da ist noch Arbeit zu leisten. Aber ungefähr, haben wir Größenordnungen genannt. Und von diesen 17 Mio. Gewinn, die wir im Konzern haben entfallen rund 7,5 Mio. nach vorläufigem Wissen auf den Healthcare-Bereich.

Sebastian Leben: Ein weiteres Stichwort ist, ist das Stichwort eigene Klinik. Sie wollen eine eigene Klinik eröffnen. Wie kommen Sie denn da voran?

IR-Kontakt:

MPH Mittelständische Pharma Holding AG
Linda Reichelt
Hubertusallee 73
D-14193 Berlin

Tel.: +49 (0) 30 897 30 86 60
Fax: +49 (0) 30 897 30 86 70

E-Mail: ir@mph-ag.de
Web: www.mph-ag.de

08. März 2012

Dr. Pahl: Richtig, genau. Das bezieht sich auf das, was ich vorher auch mit Rabattverträgen, bezogen auf Operationen, meinte. Da haben wir schon etwas, was wir einen Feldversuch nennen. Das heißt, wir haben schon zwei Ärzte, die tätig sind, und jeden Tag zahlreiche Operationen. Das ist aber trotzdem noch ein kleines Feld. Zurzeit machen wir das auf der Basis von Privatabrechnungen und sind dabei die Räumlichkeiten auszuweiten und werden das dann veröffentlichen, wenn wir das vollzogen haben. Im Jahr 2013 werden wir dort weitere Flächen hinzubekommen für diesen Bereich und das dann auch veröffentlichen. Wir werden also die Angestellten... die Anzahl der angestellten Ärzte erhöhen, um dort dann auch bereit zu sein für eine Leistung im Rahmen von Rabattverträgen für Krankenkassen.

Sebastian Leben: Über Ihren hohen Gewinn wurde ja schon gesprochen. Sprechen wir mal über die Dividende. Ich nehme an, die werden Sie natürlich erst öffentlich machen zu Ihren endgültigen Zahlen. Aber die Rede war mal von 20 bis 23 Cent. Gibt es denn schon eine Tendenz, dass Sie sagen können die Dividende wird auf jeden Fall höher als in den letzten Jahren?

Dr. Pahl: Also, wir haben in den letzten Jahren gezeigt, dass wir ein stabiles Wachstum der Dividende produzieren. Das ist uns sehr wichtig. Das steht an hoher Stelle, bei allem was wir tun, diese Pflicht der Dividendenzahlung. Das wollen wir für unsere Aktionäre jedes Jahr weiter steigern. Insofern ist es richtig. Heute möchte ich dazu noch keinen Vorschlag unterbreiten, weil das endgültige Konzernergebnis noch nicht vorliegt. Aber nach meiner Einschätzung werden wir in jedem Fall eine Erhöhung der Dividende vorschlagen. Nur das genaue Maß kann ich heute noch nicht benennen.

Sebastian Leben: Schauen wir mal auf 2013. Dort soll ja weiter gewachsen werden, und zwar vor allem mit Gewinn. Ein paar Ziele und Pläne wurden nun im Zuge dieses Interviews ja schon genannt, aber wo kann das Ganze denn hingehen?

Dr. Pahl: Gut, wir sind im Gesundheitsmarkt immer noch ein kleiner Anbieter mit 205 Mio. Euro Umsatz. In Deutschland werden ja allein mit Medikamenten mehr als 30. Mrd. Euro Umsatz gemacht. Insofern gibt es jetzt vom Marktvolumen keine vernünftige Begrenzung, die ich benennen könnte. Wir werden unsere Chancen wieder mit vernünftiger Art und Weise in diesem Jahr realisieren. Und da wir bezogen auf das Vorjahr 2011 40 % Wachstum hatten und davor bezogen auf 2010 zu 2011 30 % Wachstum, würde ich meinen, dass diese Range eines zweistelligen Wachstums auch dasjenige ist, was wir in diesem Jahr anstreben zu realisieren.

IR-Kontakt:

MPH Mittelständische Pharma Holding AG
Linda Reichelt
Hubertusallee 73
D-14193 Berlin

Tel.: +49 (0) 30 897 30 86 60
Fax: +49 (0) 30 897 30 86 70

E-Mail: ir@mph-ag.de
Web: www.mph-ag.de

08. März 2012

Sebastian Leben: Was muss denn in diesem Jahr geschehen, damit Sie Ihre Ziele erreichen können? Was für eine Situation brauchen Sie auch?

Dr. Pahl: Also, die Dinge, die wir vorhaben, liegen nur an uns. Die müssen wir erarbeiten. Wir haben unsere Hausaufgaben aufgeschrieben und arbeiten die jetzt ab. Insofern liegt es nur an unserer eigenen Schaffenskraft, sozusagen dem Einsatz unserer Mitarbeiter in allen Bereichen. Die sind ja grundlegend dafür, der Garant. Der Einsatz unserer Mitarbeiter ist sehr hoch. Da sehe ich eigentlich nur sozusagen den zeitlichen Fortschritt unsere Hausaufgaben abzuarbeiten in den nächsten Monaten. Und nichts Besonderes muss passieren. Also die Märkte so wie sie sind und unsere Aufstellung mit Produkten und Services sind so, dass ich meine, dass wir auch wieder ein zweistelliges Wachstum uns einfach in den Kundenbeziehungen erarbeitet werden.

Sebastian Leben: Also, eine gute Ausgangsposition, wenn man kein Glück braucht, sondern nur Erfolg und den wünsche ich Ihnen natürlich Herr Pahl. Vielen Dank für das Interview.

Dr. Pahl: Vielen Dank, Herr Leben. Danke schön.

Link: [BRN](#)

IR-Kontakt:

MPH Mittelständische Pharma Holding AG
Linda Reichelt
Hubertusallee 73
D-14193 Berlin

Tel.: +49 (0) 30 897 30 86 60
Fax: +49 (0) 30 897 30 86 70

E-Mail: ir@mph-ag.de
Web: www.mph-ag.de